hispatec
agrointeligencia

Produce
Intelligent Solutions

hispatec.com

Desarrollamos las mejores soluciones digitales para empresas hortofrutícolas, oleícolas, vitivinícolas...
Software eficiente para agriculturas de valor

Más de 500 empresas confían en nuestras soluciones.

Desde 1985 ayudamos a la Red Agroalimentaria a mejorar sus resultados.

Presentes en 5 continentes.

Más de 200 profesionales especialistas en Agro, Tecnología y Ciencia de Datos.

La cifra de negocio de nuestros clientes en todo el mundo es de 20.000 millones de dólares/año.

Soluciones personalizadas y flexibles. Porque cada negocio tiene sus propias necesidades.

Herramientas para todos los puntos de la Red Agro (agricultores, ingenieros agrónomos, directivos...).

Experiencia en decenas de tipos de cultivo y procesos agrícolas diferentes.

Nuestra misión: Ayudar a la Red a producir más con menos, de forma justa, sostenible y más rentable.

Participamos en la digitalización del sector en España, Chile, Colombia, Perú, México, Centroamérica, Brasil...

> Lo que se mide **se mejora**
>
> Peter Drucker.

Razones para elegir **nuestras soluciones**

Si tienes claros los objetivos, **tenemos una solución tecnológica e innovadora para tu empresa**.

Nuestras herramientas están desarrolladas por profesionales que conocen en profundidad tanto la tecnología como el sector agroalimentario. ¿Buscas mejorar la productividad? Sabemos cómo puedes hacerlo. ¿Necesitas reducir el tiempo empleado en los procesos agrícolas? Se puede. ¿Quieres crear modelos predictivos que impacten positivamente a la rentabilidad? **Mejora tus beneficios gracias a la Inteligencia analítica**.

> Contamos con las soluciones y tecnologías **más especializadas del mercado”**

hispatec agrointeligencia

Podemos ayudarte

Soluciones precosecha
Tecnología precosecha
Sistemas de gestión productiva de los cultivos, semilleros, insumos, prenómina...

Tecnología postcosecha
Controla todos los procesos de producción, empacado, embarques, proveeduría, contabilidad, finanzas...

Inteligencia de negocio
Toma y ejecuta mejores decisiones con servicios de analítica descriptiva, diagnóstica, predictiva y prescriptiva, de forma personalizada.

Algunos de nuestros clientes

Compartiendo la tecnología como motor del cambio hacia una agricultura más sostenible, eficiente y beneficiosa para la humanidad.

Nos sentimos orgullosos de nuestros clientes. Sus resultados económicos y sociales nos avalan. Nos gusta pensar que además de crear software y herramientas tecnológicas, creamos soluciones que ayudan a nuestros clientes a dar un paso más allá en el desarrollo de su trabajo y objetivos.

AGROVISION · Danper · Gran Chile · agrizar · GrupoPaisano · Bayer · AGQ Labs · GLOBALG.A.P. · CITRI&CO · SanLúcar · Florette · TROPS

Precosecha

Todo comienza en la Semilla

Mejora la gestión desde el Campo con **soluciones a medida de cada perfil profesional.**

efemis by ERPagro

La App definitiva para Técnicos Agrícolas. Control de múltiples cultivos, recomendaciones de tratamientos, generación de Cuaderno de Campo, planificación, presupuestos y GIS. Desde el teléfono móvil e integrado con ERPagro.

App para socios agricultores

Desde ahora y gracias a un móvil la empresa está en contacto constante con sus agricultores y/o socios. Les permite acceder a todas aquellas opciones y puntos de comunicación que tienen de manera comercial y social con la empresa. Pueden consultar:

- Sus estados de cuentas.
- Precios reales de sus productos.
- Liquidaciones, albaranes, suministros, envases y toda la información como agricultor.
- Y todo lo relacionado con el departamento técnico sobre consejos, recomendaciones de manejo, previsiones...

agrotareo

Controla en la parcela y en tiempo real la ejecución de todas las acciones en campo desde tu dispositivo móvil para gestionar los recursos y comparar con la planificación: control de mano de obra, productividad, maquinaria, transporte, tareas en campo. Integrada con ERPagro.

Sistemas de datos integrados

Control de cultivo en tiempo real a través de sensores de campo y previsiones meteorológicas locales.

- IoT- Sensores agrometeorológicos.
- Maquinaria.
- Sensorización Remota - Satélite, dron, etc.
- Mercados.
- Bases de conocimiento agronómico.
- Mapas de suelos, meteorológicos, fitosanitarios, etc.
- Control de costes y productividad en líneas de confección con básculas de precisión.

> Las personas que integramos Hispatec **conocemos la Agricultura y sus procesos**, así como las claves de cada nodo de la Red.

Postcosecha

Control total de la actividad comercial

Entrada, subasta, comercialización, confección, logística... disponemos de la **solucion perfecta para el control integral** de todos los procesos de Postcosecha.

hispatec ERPagro

ERPagro es la única solución vertical del mercado creada expresamente desde y para la agricultura por profesionales de la tecnología especializados en sector agroalimentario.

Desde 1985 Hispatec ofrece soluciones para compañías hortofrutícolas, vitivinícolas, olivareras, cereales... **ERPagro es todo un referente a nivel mundial por ser un software integral en gestión agroalimentaria**.

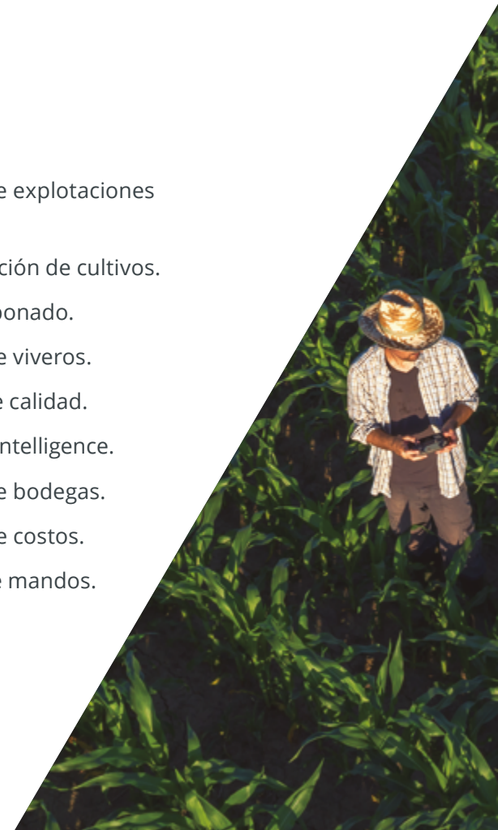
Toda la empresa en orden y bajo control

ERPagro es una herramienta enfocada a la integración de la empresa.

Te ayuda a tener una perspectiva global de todos los procesos de negocio (cultivos, compras, confección, ventas, logística, contabilidad, finanzas, nóminas, trazabilidad, calidad...) en tiempo real.

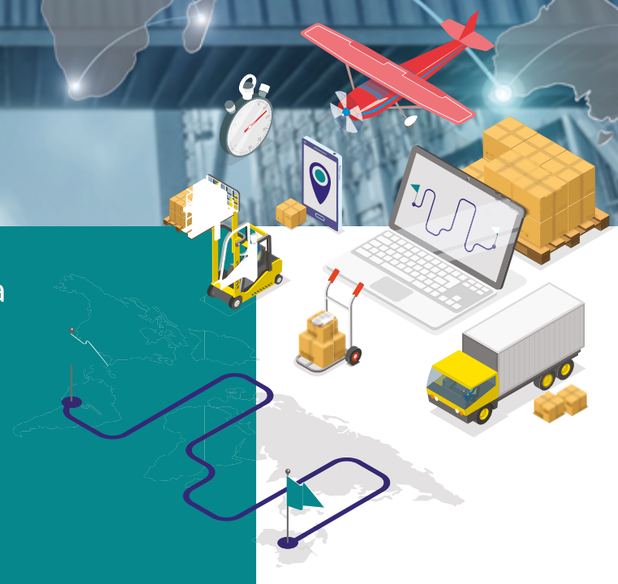
Módulos ERPagro
Personalización a lo grande

- Gestión de almacenes de suministros.
- Gestión de compras, insumos y almacenes.
- Gestión de empacado y comercialización.
- Gestión de semilleros y producción de plántula.
- Contabilidad general y costos, gestión financiera, prenómina.
- Gestión de ventas, operaciones comerciales y expedición de pedidos.
- Gestión de explotaciones agrícolas.
- Programación de cultivos.
- Plan de abonado.
- Gestión de viveros.
- Control de calidad.
- Business Intelligence.
- Gestión de bodegas.
- Centros de costos.
- Cuadro de mandos.



hispatec track

MONITORIZACIÓN Y OPTIMIZACIÓN DE CARGAS Y ENVÍOS EN TIEMPO REAL



HispatecTrack monitoriza cada uno de tus envíos en tiempo real para que sepas si la temperatura, humedad, condición de pulpa y posición es la adecuada en todo momento.

HispatecTrack ofrece el seguimiento de la mercancía y el análisis de la logística independientemente del medio de transporte.

Podrás optimizar tus procesos logísticos gracias a la analítica avanzada de los datos del estado del producto, su posición, la continuidad o no de la Cadena de Frío y demás información para controlar entregas, reclamaciones o intrusiones.

Servicios

- Análisis y auditoría logísitica
- Servicio de seguimiento terrestre/aéreo.
- Servicio de seguimiento marítimo.
- Servicio de control de cámaras frigoríficas.
- Registradores: USB, NFC y RFID.
- Plataforma web personalizada.
- Gestión de documentos de exportación.

Monitorización

- ✓ Temperatura
- ✓ Humedad
- ✓ Posición
- ✓ Temperatura de Pulpa
- ✓ Intrusión
- ✓ CO2

hispatec track

Características

› Centro de atención al cliente 24/7.

› Gestión de stock de dispositivos de seguimiento.

› Informes diarios.

› Alertas personalizables.

› Servicio Anti-Intrusión.

› Informe final en entrega de cada carga.

› Integración con EDI / ERPagro.

› Interpretación de datos recogidos para dudas e informes de reclamación.

› Servicio compatible con cualquier dispositivo IoT de seguimiento.

hispatec track

Agrifood Analytics

El poder de los datos
Toma mejores decisiones

Queremos ayudarte a tomar y ejecutar mejores decisiones aportando **DATOS e INTELIGENCIA**

Cuatro preguntas críticas en la Red Agroalimentaria

Si no sabes cómo hacer la pregunta correcta, no vas a descubrir nada por muchos datos que tengas.
Empecemos por las cuatro preguntas básicas:

¿Qué está pasando? (Analítica descriptiva)
¿Por qué está pasando? (Analítica diagnóstica)
¿Qué va a pasar? (Analítica predictiva)
¿Cuál es la mejor decisión? (Analítica prescriptiva)

¿Qué tipo de decisiones se pueden tomar con mayor objetividad y antelación?

- Estimación y predicción de cosecha (volumen, calidad, fechas óptimas de recolección, labores, etc).
- Análisis de mercados (volúmenes, tendencias, precios, flujos, etc).
- Análisis de rentabilidad multidimensional (desde la finca al lineal).
- Estimación de maduración.
- Estimación de pedidos de venta y análisis comerciales.
- Análisis y simulaciones económico-financiero de procesos agrícolas.

Exclusividad. Modelos 100% personalizados.
Más agilidad y precisión en la toma de decisiones

Margaret by hispatec

Margaret es la primera plataforma **de Inteligencia Artificial agroalimentaria del mercado**

Está compuesta diferentes capas de tecnología que le dotan de habilidades para aportar el máximo valor a sus clientes y usuarios.

Margaret organiza y estructura los datos mediante una capa de taxonomía que realiza traducciones de datos, definiciones y conceptos a las necesidades de cada usuario final, llevando a cabo funciones de "Data Lake" pudiendo utilizar diferentes sistemas de bases de datos.

Gracias a sus motores de procesamiento, Margaret está diseñada para el análisis de datos mediante algoritmos y modelos de Inteligencia Artificial (internos y externos) que combinan las capacidades matemáticas avanzadas y de análisis geográfico. Margaret puede conectarse a otras nubes de IA, como Amazon AI, Microsoft Azure o Tensor Flow, entre otras.

Margaret es capaz de adquirir, **capturar y almacenar datos de cualquier fuente de información disponible**, como dispositivos IoT, sensorística, maquinaria, fuentes satelitales, climatológicas, agronómicas, legales o de comercio, además de integrarse con ERPs (ERPagro, SAP, Oracle, Navision) y herramientas como Excel.

Margaret

Se trata de la **herramienta analítica con mayor alcance y posibilidades** desarrollada con el objetivo de que el gestor agroalimentario tome las mejores decisiones.

Margaret by hispatec

Digital Services

Valor a través de los datos

Desarrollo y personalización de herramientas digitales para la industria auxiliar **para aumentar su conocimiento de mercado**, tasas de venta y relaciones digitales con sus distribuidores y productores.

Datos

Agregamos, tratamos y normalizamos datos internos a la organización y externos.

Capacidad Analítica

Desde descriptiva hasta prescriptiva en las decisiones y operaciones pre/post cosecha.

Digitalización

Herramientas digitales customizadas para tomar mejores deicisiones y desarrollar relaciones digitiales con clientes y proveedores.

Acompañamiento

Partners de nuestros clientes para desarrollar y obtener impacto de las estrategias de analítica y Data Driven.

Ampliar su Relación Digital con el Agricultor y Distribuidor

Dotar de valor la Relación digital con el canal de distribución y el agricultor. Proveer de soluciones customizadas de asesoramiento, herramientas de ayuda a la toma de decisiones. Soluciones de compartición de datos y valor con clientes clave.

Contar con una Digitalización y automatización de procesos (RPA)

Digitalización de tareas y procesos manuales, desarrollando las interfaces web y móviles necesarias para que cada tipo de usuario/rol pueda introducir/registrar o visualizar datos en el marco de las diferentes actividades empresariales. Automatización de procesos y robotización.

Disponer de una Inteligencia competitiva agronómica superior

Acercarse a su consumidor. Conocer mejor y de forma anticipada las necesidades de Agricultor. Exprimir el potencial de marketing y ventas del canal, maximizar la eficiencia de las acciones comerciales, tomar decisiones de ventas y marketing en base a datos.

> Contar con la mejor información es clave **pero disponer de ella en las herramientas adecuadas es fundamental**.

Digitaliza la relación técnica con el agricultor

AgroSales es una plataforma digital de análisis de datos comerciales, agronómicos y técnicos, para **mejorar la gestión estratégica del negocio** de los productores y distribuidores de insumos.

Plataforma de datos integrados
para la gestión estratégica del negocio de insumos agrícolas

- Mejora el desarrollo comercial
- Fideliza al agricultor
- Optimiza el posicionamiento del producto en el mercado
- Apoya la diferenciación del producto
- Agiliza las recomendaciones
- Aumenta la visibilidad y trazabilidad de las operaciones en campo

AUMENTO DE LA CUOTA DE MERCADO
Permite comparar productores y/o parcelas para evaluar de los productos propios los resultados respecto a productos de la competencia, con el objetivo de mostrar el buen rendimiento de estos.

REDUCCIÓN EN LOS COSTES DE VENTA
Aumento de la conversión de venta gracias a la mejora en la toma de decisión por parte de los asesores técnicos a través de datos externos (meteorología, satelitales, gubernamentales, IoT, etc.)

REDUCCIÓN EN LOS COSTES DE VENTA
La relación digital con cliente permite una mayor agilidad y eficiencia en las tareas de asesoramiento. Mejora la comunicación entre empresa de la industria auxiliar y productor con la automatización de informes.

MEJORA DE LA ATENCIÓN DE LOS ATC AL CLIENTE
Registro exhaustivo de los datos del clientey fidelización gracias a un mejor seguimiento por parte del ATC.

LOS DATOS: UN NUEVO ACTIVO
El registro de la información técnica y comercial pertenece a la empresa, de este modo, puede ser compartida por distintos agentes.

Agrosales **integra en tiempo real** los registros agronómicos, técnicos y comerciales, así como datos de fuentes externas (clima, satélites, sensores), **para generar las mejores recomendaciones** y brindar confianza a los agricultores.

Digitaliza todos tus registros comerciales y técnicos **en un único espacio y obtén una visibilidad integral de tus ventas.**

hispatec
agrointeligencia

España
+34 950 281 182
Avenida de la Innovación, 1
04131, **Almería.**

C/ Basílica 19, 3º
28002, **Madrid.**

México
+52 2295 243194
Avenida Patriotismo 409
03800, **Ciudad de México.**

+52 462 125 1554
Querétaro.

Brasil
+55 51 999 587849
Av. Benjamin Constant, 1468 – sala 202
Bairro São João 90550-002,
Porto Alegre, RS.

Costa Rica (Centroamérica)
+506 8851 8860
C3 Cariari Corporate Center
Autopista General Cañas
Heredia, Costa Rica.

Chile
+56 956 574 285
Av.Kennedy lateral 5600,
Oficina 508, Santiago,
Santiago Vitacura.

Perú
+51 978 608 322
C/ Mártir José Olaya 129, oficina 1806
15074 Miraflores, **Lima.**

Colombia
+57 323 3040090
Medellín

+34 950 28 11 82
hispatec.com

linkedin.com/company/hispatec/
@HispatecAGRO
hispatec